

*Fiscal Transfer Pricing in Multinational Corporation*, par G.F. MATHEWSON, G.D. QUIRIN, ONTARIO ECONOMIC COUNCIL RESEARCH STUDIES. — UNIVERSITY OF TORONTO PRESS, Ontario, 1979, 162 p.

Volume 56, numéro 1, janvier–mars 1980

URI : <https://id.erudit.org/iderudit/600908ar>

DOI : <https://doi.org/10.7202/600908ar>

[Aller au sommaire du numéro](#)

Éditeur(s)

HEC Montréal

ISSN

0001-771X (imprimé)

1710-3991 (numérique)

[Découvrir la revue](#)

Citer ce compte rendu

(1980). Compte rendu de [*Fiscal Transfer Pricing in Multinational Corporation*, par G.F. MATHEWSON, G.D. QUIRIN, ONTARIO ECONOMIC COUNCIL RESEARCH STUDIES. — UNIVERSITY OF TORONTO PRESS, Ontario, 1979, 162 p.] *L'Actualité économique*, 56(1), 143–143. <https://doi.org/10.7202/600908ar>

**Fiscal Transfer Pricing in Multinational Corporation**, par G.F. MATHEWSON, G.D. QUIRIN, ONTARIO ECONOMIC COUNCIL RESEARCH STUDIES. — UNIVERSITY OF TORONTO PRESS, Ontario, 1979, 162 pages.

Selon cette étude, des ententes de libre-échange commercial, telle celle du pacte canado-américain de l'automobile, pourraient constituer des incitations importantes pour les firmes multinationales à manipuler les prix de transfert. « Dans la mesure où de telles manipulations ont lieu, ou peuvent avoir lieu, elles se traduisent par des réductions d'impôts et/ou de tarifs douaniers, elles diminuent l'efficacité du système fiscal et douanier en tant qu'instrument de politique économique, elles réduisent l'utilisation domestique de la main-d'œuvre et du capital et elles encouragent la conversion des firmes domestiques canadiennes en des succursales de firmes multinationales ».

Ce volume est une étude des problèmes économiques créés par les pratiques des prix de transfert des firmes multinationales et de la pertinence de ces problèmes dans un contexte international et canadien.